



La vente complexe - 2e éd. - Révolutionner votre performance commerciale

Laurent Dugas, Bruno Jourdan



Télécharger



Lire En Ligne

La vente complexe - 2e éd. - Révolutionner votre performance commerciale
Laurent Dugas, Bruno Jourdan



[Download La vente complexe - 2e éd. - Révolutionner votre perf ...pdf](#)



[Read Online La vente complexe - 2e éd. - Révolutionner votre pe ...pdf](#)

La vente complexe - 2e éd. - Révolutionner votre performance commerciale

Laurent Dugas, Bruno Jourdan

La vente complexe - 2e éd. - Révolutionner votre performance commerciale Laurent Dugas, Bruno Jourdan

Téléchargez et lisez en ligne La vente complexe - 2e éd. - Révolutionner votre performance commerciale Laurent Dugas, Bruno Jourdan

208 pages

Présentation de l'éditeur

Vos chiffres ne sont pas en ligne avec vos objectifs ou vos marges sur affaires sont médiocres ?

Vous voulez booster votre croissance et améliorer votre performance commerciale ?

Vous pensez que l'irruption du digital a des impacts majeurs sur votre business, mais vous avez du mal à les visualiser et à les intégrer ?

Ce livre est pour vous !

Qu'est-ce que la vente complexe ? Vendre des solutions ? Pas seulement. « Devenir vente complexe », c'est créer le modèle de vente qui rend vos succès commerciaux reproductibles ; c'est mettre toute votre organisation en ordre de bataille pour apporter à vos clients plus de valeur dans chaque étape de leur décision.

Entièrement restructurée, cette **nouvelle édition**, construite pour répondre aux questions des commerciaux, des directeurs commerciaux et des DG, **explique comment la vente complexe doit s'adapter aux nouveaux systèmes de décision des clients et à l'influence du digital sur le processus de vente.**

> De nombreux exemples et anecdotes issus de situations réelles de vente.

> Des grilles d'évaluation pour être directement opérationnel. Biographie de l'auteur

Consultant et fondateur du cabinet P-Val Conseil, spécialisé en transformation commerciale, il fait de la formation et du coaching d'affaires.

Bruno Jourdan est Diplômé de l'IEP, ancien d'Accenture. Avec Laurent Dugas, il a fondé le cabinet P-Val Conseil, spécialisé dans la vente de solutions complexes. Depuis 10 ans, ils conseillent dirigeants et équipes sur leurs affaires à enjeux : appels d'offres internationaux, grands projets.

Download and Read Online La vente complexe - 2e éd. - Révolutionner votre performance commerciale Laurent Dugas, Bruno Jourdan #7B1H6ZMT0EJ

Lire La vente complexe - 2e éd. - Révolutionner votre performance commerciale par Laurent Dugas, Bruno Jourdan pour ebook en ligneLa vente complexe - 2e éd. - Révolutionner votre performance commerciale par Laurent Dugas, Bruno Jourdan Téléchargement gratuit de PDF, livres audio, livres à lire, bons livres à lire, livres bon marché, bons livres, livres en ligne, livres en ligne, revues de livres epub, lecture de livres en ligne, livres à lire en ligne, bibliothèque en ligne, bons livres à lire, PDF Les meilleurs livres à lire, les meilleurs livres pour lire les livres La vente complexe - 2e éd. - Révolutionner votre performance commerciale par Laurent Dugas, Bruno Jourdan à lire en ligne.Online La vente complexe - 2e éd. - Révolutionner votre performance commerciale par Laurent Dugas, Bruno Jourdan ebook Téléchargement PDFLa vente complexe - 2e éd. - Révolutionner votre performance commerciale par Laurent Dugas, Bruno Jourdan DocLa vente complexe - 2e éd. - Révolutionner votre performance commerciale par Laurent Dugas, Bruno Jourdan MobipocketLa vente complexe - 2e éd. - Révolutionner votre performance commerciale par Laurent Dugas, Bruno Jourdan EPub

7B1H6ZMT0EJ7B1H6ZMT0EJ7B1H6ZMT0EJ